

Situación actual y perspectivas de comercialización del barbasco. Productores de barbasco de la Cuenca del Papaloapan.

Originalmente la obtención de esteroides se hacía a partir de vísceras de bovinos y orina de equinos, lo cual implicaba un trabajo laborioso. Buscando una alternativa de materia prima se llega a la *Dioscorea mexicana* o cabeza de negro que contiene alrededor del 2% de diosgenina.

El aprovechamiento de barbasco mexicano (*Dioscorea mexicana*) con alto contenido de diosgenina, data de la década de los cincuenta. Sin embargo, ante el descubrimiento de *Dioscorea composita* inicia el auge de la comercialización de barbasco en México

En el país se encuentran 64 especies de las cuales solo 3 tienen valor comercial en la industria química: barbasco rojo, amarillo y blanco cuyos presentes en Oaxaca contienen alrededor del 5% de diosgenina.

SYNTEX se presenta como la empresa pionera en la elaboración de esteroides, controlando el 90% de la demanda mundial, dándose a la tarea de buscar nuevas tecnologías y patentes basadas en especies mexicanas.

En 1975 se crea PROQUIVEX, empresa paraestatal con la finalidad de disminuir la situación de desventaja de los productores ante la presencia de compradores e intermediarios con vínculos con empresas trasnacionales y con poca relación directa de compra con el productor. Controlaba no solo en el manejo del recurso sino también las acciones relativas a la recolección, proceso, secado y venta de barbasco.

Para fines de 1989, PROQUIVEX entra en un proceso de reestructuración y se transfiere a los ejidos, constituyéndose una empresa administrada por las propias uniones de ejidos de los estados de Oaxaca, Puebla, México, Chiapas, Guerrero y Tabasco.

A la desaparición de PROQUIVEX, se crea Impulsora Nacional de Barbasco (INBASA) con el objeto de que los dueños poseedores de los bosques

tropicales, participen no solo en el proceso de extracción del recursos sino también en las fases de comercialización y aprovechamiento de materias primas, con el objeto de que parte del valor agregado de los productos se quede en las propias comunidades. Sin embargo, esta se colapsa ante la entrada de grandes volúmenes de barbasco procedente de Corea, China y Hong Kong a un costo de 60 dólares por kg.

Actualmente Productos Químicos Naturales (PROQUINA) es la que compra harina de barbasco por lote (10 ton de harina) bajo las siguientes normas de calidad:

- < 12% de humedad
- < 21% de cenizas
- >2.8% de diosgenina

El precio se cotiza en función al contenido de diosgenina:

% de diosgenina	dólares / kg de harina
3.8	.72
5	.95
6	1.14

Regulación.

La norma 0094 se aplica para el control técnico de almacenamiento y transporte de barbasco.

La ley general de vida silvestre exige la creación de UMA para el aprovechamiento silvestre del barbasco y un estudio de impacto ambiental.

Tendencias.



A finales de 1990 renace la demanda de productos orgánicos ante la suposición de que los productos sintéticos son agentes cancerígenos.

Estudios técnicos elaborados en 1970 constatan que hay suficiente volumen para aprovechar en la región.

Se esta recomendando diversificar los subproductos obtenidos del barbasco y hacer uso de la biotecnología.